



IMMOBILIEN BÖRSE AG

Die Immobilien Börse AG zählt zu den bevorzugten Immobiliendienstleistern der Schweiz. Unser Erfolgsrezept besteht darin, dass sich bei uns jeder Mitarbeitende auf seine Stärken konzentrieren kann. So profitieren Sie als Immobilienmakler von einem grossen Team aus Experten, das Ihnen alle administrativen Aufgaben abnimmt. Sie selbst können sich dadurch zu 100% auf den Verkauf Ihrer Liegenschaften konzentrieren.

Regionalmanager (m/w) 100%

Wir bieten talentierten und motivierten Verkaufsprofis eine Festanstellung und dank fundierter Aus- und Weiterbildung in unserer zertifizierten Akademie die einmalige Chance auch als Quereinsteiger in der Immobilienbranche erfolgreich zu sein.

Ihre Aufgaben

- Durchführung von professionellen Liegenschaftsanalysen in Zusammenarbeit mit unserer Abteilung Immobilienmanagement
- Selbstständige Immobilienvermarktung
- Regionale Kundenbetreuung
- Beratung und Betreuung von Kaufinteressenten
- Durchführung von Liegenschaftsbesichtigungen
- Durchführung von Finanzierungsanalysen inkl. Finanzierungsberatung
- Notarielle und rechtliche Beratung der Parteien

Unsere Anforderungen

- Sie sind ein ausgewiesenes Verkaufs- und Kommunikationstalent mit Unternehmergeist ab 28 Jahren
- Sie verfügen über Berufserfahrung im Verkauf und/oder Kundenbetreuung (gehobenes Segment)
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen, Zielstrebigkeit und Disziplin zeichnen Sie aus
- Sie überzeugen mit einem professionellen und selbstsicheren Auftritt
- Sie haben ein äusserst gepflegtes Erscheinungsbild und tadellose Umgangs- und Kommunikationsformen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerschein Kat. B und eigenes Auto

Ihre Vorteile

- Sie profitieren von gegebenen Kundenterminen: Eigenakquise von Terminen ist nicht vorausgesetzt
- Sie erhalten die Möglichkeit Ihr eigenes Kundenportfolio in Ihrer Region aufzubauen (vorwiegend home office)
- Durch die administrative Unterstützung in allen Belangen können Sie sich zu 100% auf den Verkauf fokussieren
- Überdurchschnittlicher Verdienst mit Fixgehalt und zusätzlicher Honorierung gemäss Vergütungsplan, sowie Spesen
- Fachlich fundierte, eduQua zertifizierte Aus- und Weiterbildung in unserer Inhouse-Akademie
- Sehr gute Aufstiegschancen bis hin zum Aufbau eines eigenen Verkaufsteams

Wenn Sie auch gerne selbständig arbeiten, flexibel sein möchten, die Leidenschaft für die Immobilienbranche im Blut haben und andere Menschen begeistern können, dann bewerben Sie sich bei uns: karriere@immobilienboerse-ag.ch